

# Повышение конкурентности закупок через автоматизацию взаимоотношений с поставщиками



- |  |  |       |
|--|--|-------|
| 1. О группе компаний ITPS                                    |  | 3-5   |
| 2. В целом об автоматизации закупок и охватываемых процессах |  | 6-9   |
| 3. Эффекты на примере одного из заказчиков                   |  | 10-11 |
| 4. Преимущества решений от SAP SE                            |  | 12-13 |
| 5. Глобальный тренд развития. Закупки в облаке               |  | 14-16 |

# О группе компаний ITPS



# ITPS

сейчас

БОЛЕЕ

# 300

СПЕЦИАЛИСТОВ  
международного уровня

# 20

 СТРАН  
МИРА,

в которых реализованы  
проекты



БОЛЕЕ **12** ЛЕТ  
ОПЫТА

успешной реализации  
проектов

БОЛЕЕ

# 400

ПРОЕКТОВ  
в промышленности

БОЛЕЕ **200**

ВЕНДОРОВ,  
технологических и  
инжиниринговых  
партнеров

## О группе компаний ITPS

ITPS – группа компаний, являющаяся одним из лидеров на российском рынке информационно-технологического и управленческого консалтинга, инжиниринга и системной интеграции в сегменте услуг для крупных производственных предприятий.

Обладая многолетним опытом в нефтегазовой отрасли, уникальной экспертизой и высококомпетентной командой, ITPS стремится к комплексному повышению эффективности и помогает создавать условия для успешного ведения бизнеса заказчиков.



Деятельность компании сертифицирована по международному стандарту качества ISO 9001:2008



Одной из ключевых экспертиз компаний ITPS является оказание услуг для предприятий ТЭК.



## Рыночные позиции

### По результатам деятельности в 2014 году

группа компаний ITPS (российская компания группы – Парма-Телеком) подтвердила высокие позиции на российском рынке ИТ-консалтинга.

**Об этом  
свидетельствуют  
данные  
ежегодных  
рейтингов:**



#### **3 место\***

Компании-лидеры, оказывающие ИТ-услуги для добывающих отраслей

#### **6 место**

Компании-лидеры по объему услуг ИТ-консалтинга



#### **2 место**

Самые быстрорастущие ИТ-компании

#### **16 место**

Крупнейшие поставщики ВІ-решений в России

#### **17 место**

Крупнейшие поставщики услуг ИТ-поддержки



#### **9 место**

Крупнейшие консалтинговые группы России: ТОП-30 в сегменте «ИТ-консалтинг»

#### **33 место**

Крупнейшие российские компании на рынке информационных и коммуникационных технологий

#### **1 место**

Рейтинг консалтинговых компаний Урала и Западной Сибири

\*По данным за 2013 год

Компании группы ITPS традиционно занимают высокие позиции и в других ежегодных рейтингах, например, «Коммерсантъ-Деньги» и «Эксперт РА Казахстан».

# Клиенты ITPS в области автоматизации закупок



## Клиент

LUKOIL MID-EAST LIMITED

## Проект

Проект «Управление взаимоотношениями с поставщиками/подрядчиками G-SRM» (Global-Supplier Relationship Management)



## Клиент

ОАО НК «Башнефть»

## Проект

Проект «Создание шаблона SAP ERP для НПЗ на базе ОАО «Уфанефтехим» в ОАО НК «Башнефть»



## Клиент

Нефтяная Индустрия Сербии

## Проект

Автоматизация планирования потребности в материалах и оборудовании для проектов капитального строительства и операционной деятельности.



## Клиент

ОАО «Высокогорский ГОК»

## Проект

Внедрение системы «Управления взаимоотношениями с поставщиками/подрядчиками»



## Клиент

ОАО «Мегафон»

## Проект

Развитие системы электронных закупок компании МЕГАФОН на базе SAP SRM



## Клиент

ОАО «АК «Транснефть»

## Проект

Создание Автоматизированной системы управления закупочной деятельностью организаций системы «Транснефть»

# Автоматизация закупок – бизнес-потребность?

**42%** всех расходов B2B происходит через интернет

**\$31.4 В** достигли online-платежи и растут на 20% в год

**\$40 млрд** расходов маркетинга мигрировали в интернет



**Количество устройств «в интернете» больше чем людей на свете**

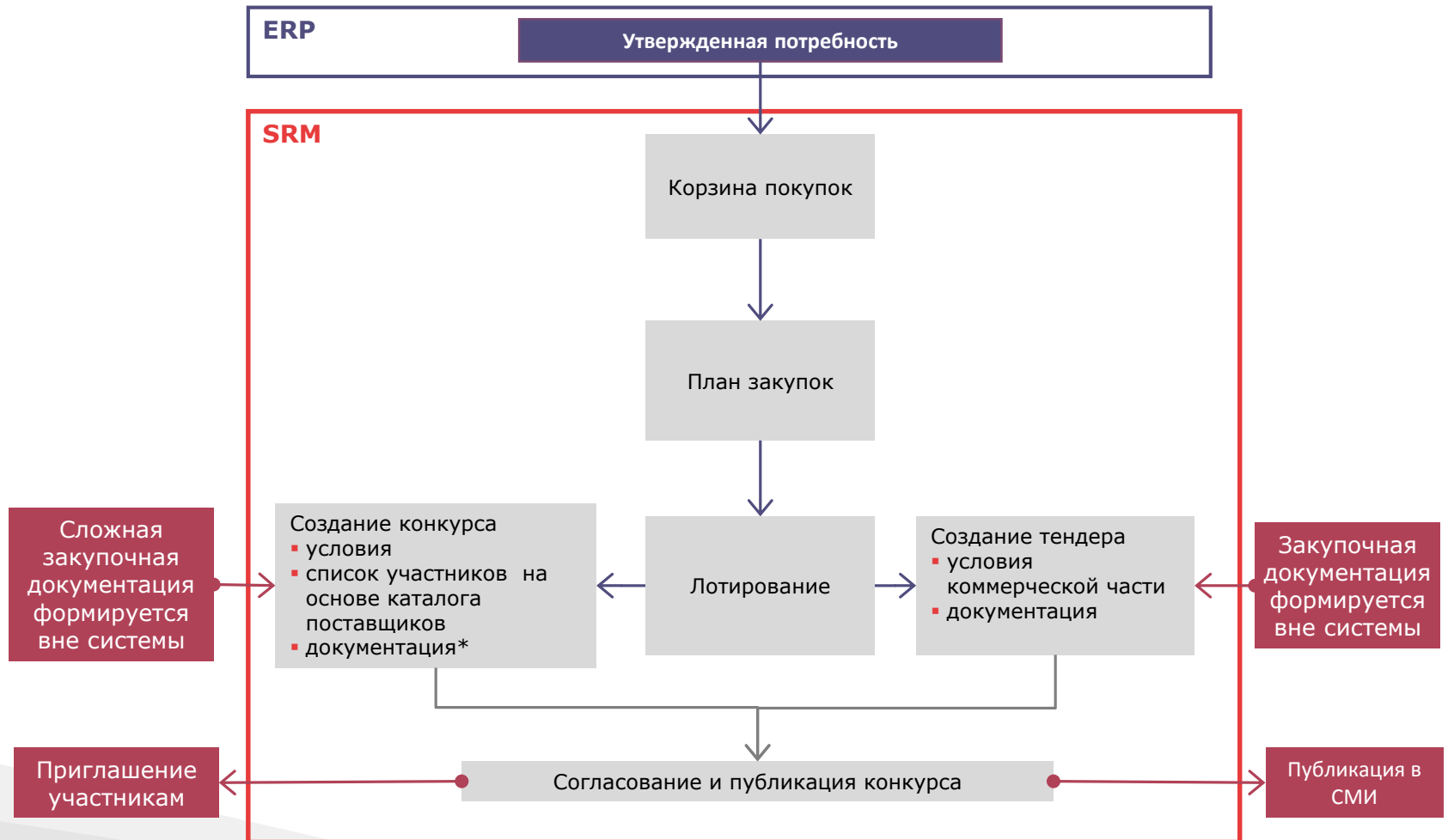
**> 60%** заказов размещают в эл. виде лидирующие компании

**85,3%** покупателей делают online-исследование перед покупкой

В окружении «диджитализации» всех бизнес-процессов в крупных компаниях неизбежно возникает вопрос об автоматизации закупочных процедур.

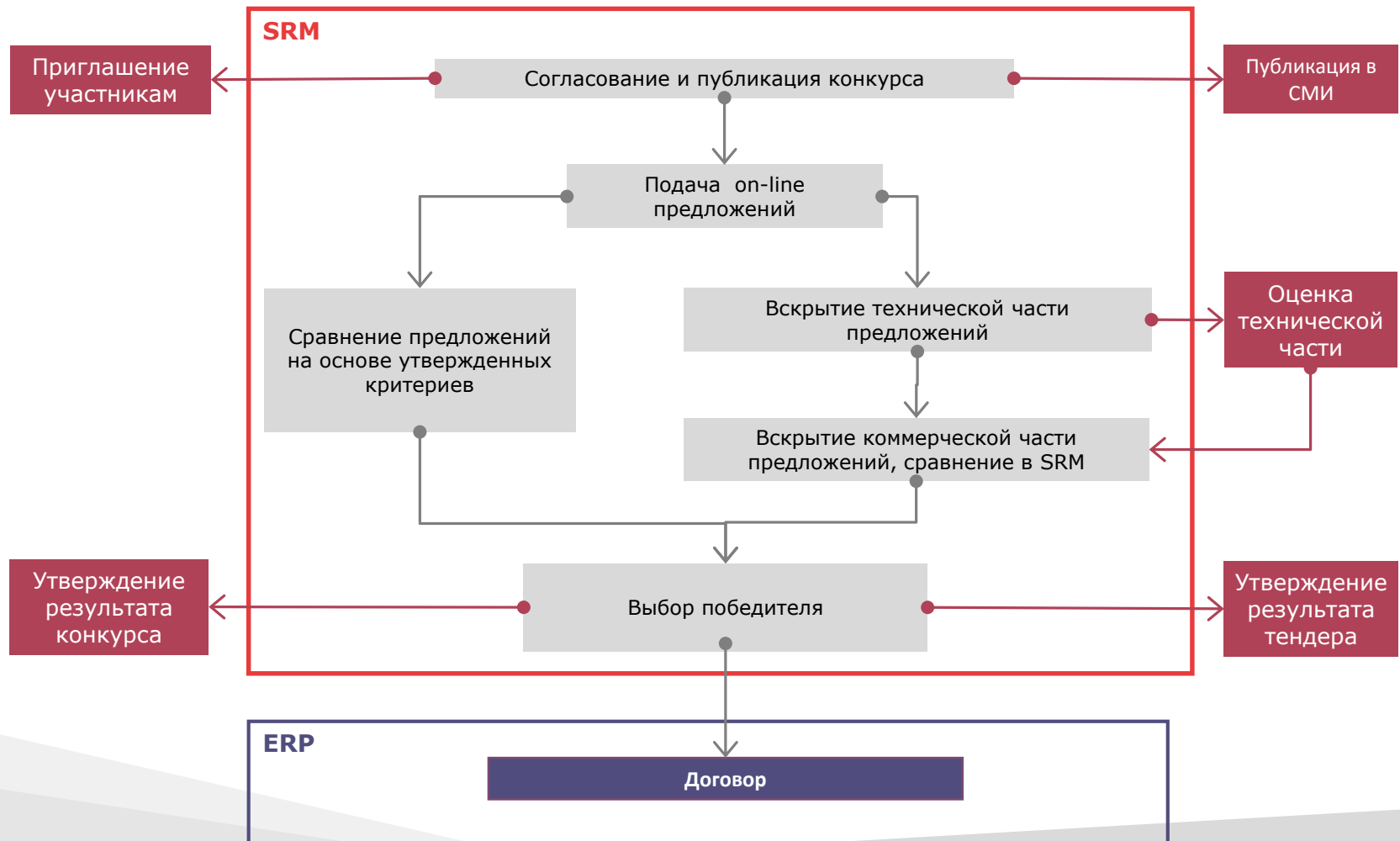
**Что именно автоматизировать в первую очередь? Ради каких эффектов?**

# Автоматизируемые процессы. Публикация закупок.

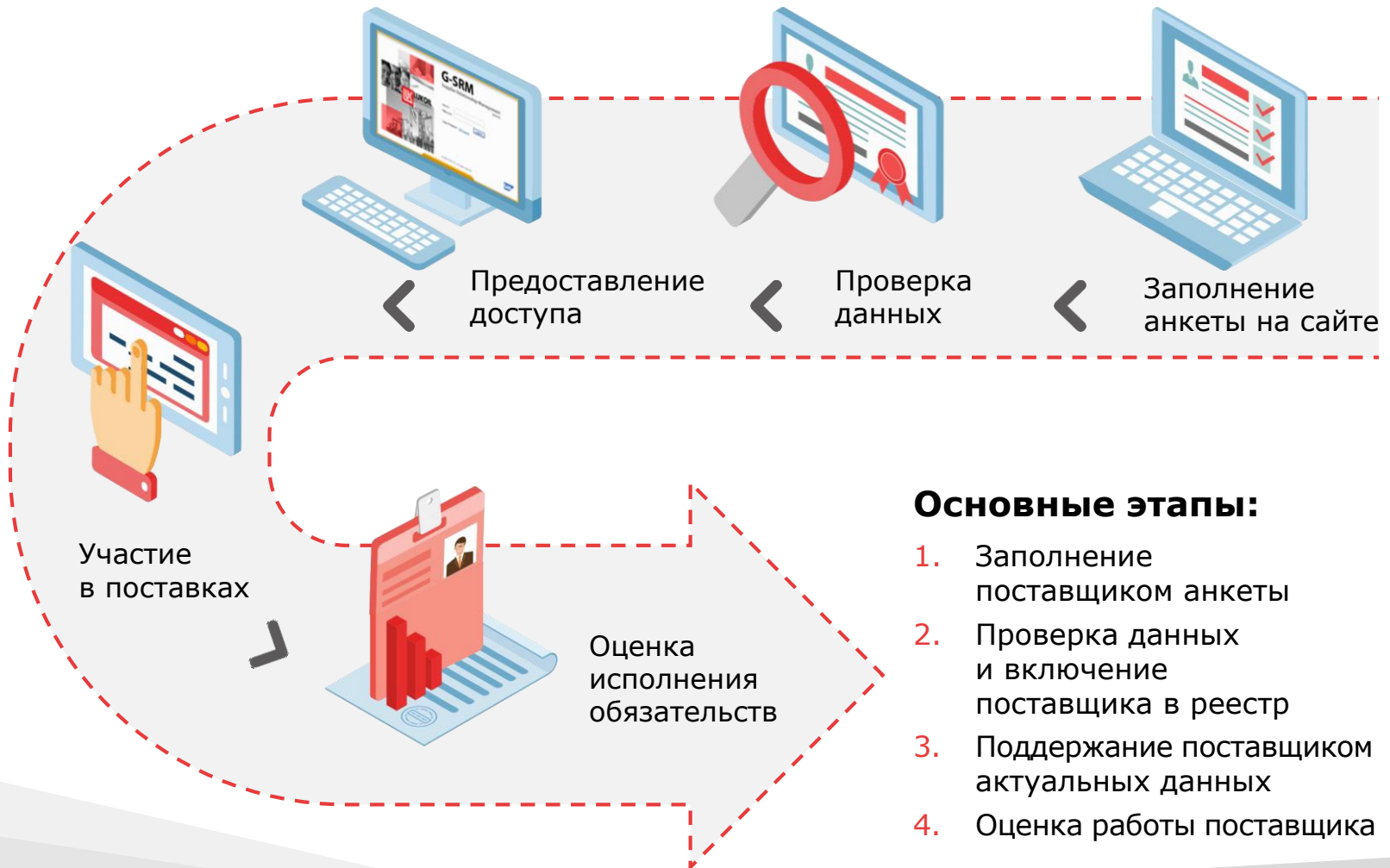




# Автоматизируемые процессы. Отбор, сравнение и выбор поставщиков.






# Автоматизируемые процессы. Взаимоотношения с поставщиками.

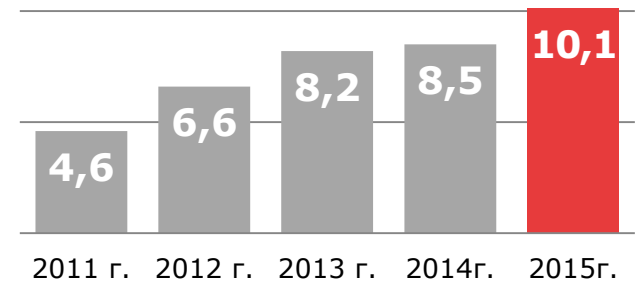


# Результаты автоматизации в цифрах на примере нефтегазовой компании

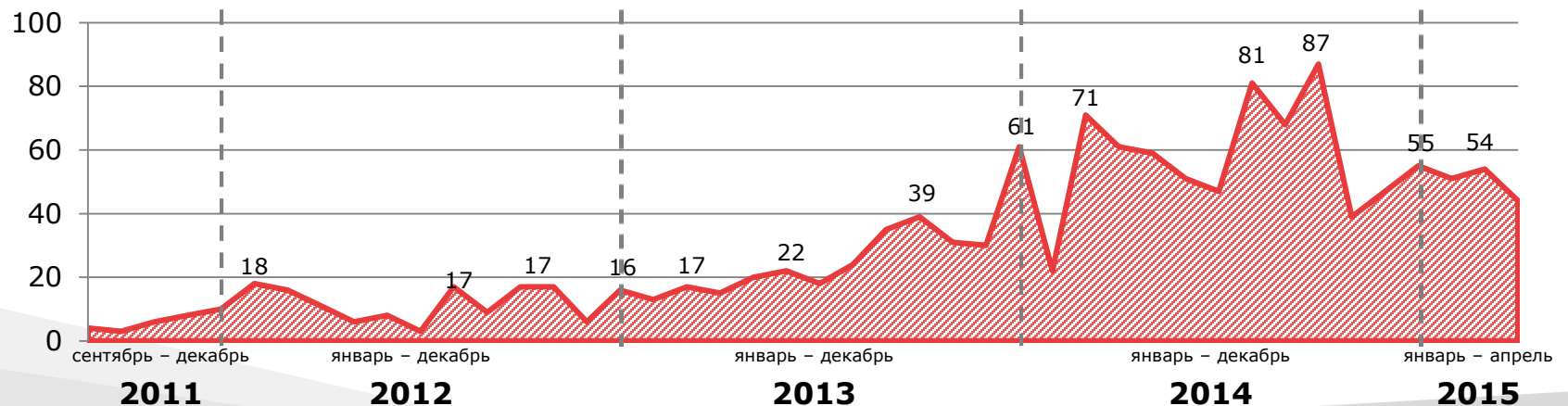
**С 11.08.2011 по 27.04.2015 в системе:**

-  организовано проведение **> 1 300** запросов коммерческих предложений
-  **536** компаний участвовали в конкурсах (в т.ч. 137 иракских компаний)
-  **10 989** предложений получено (в т.ч. 3 682 от иракских компаний)

**Среднее кол-во предложений на конкурс:**



**Кол-во запросов коммерческих предложений, проведенных в системе**



## Результаты автоматизации в цифрах на примере нефтегазовой компании (2)

### Рационализация процессов и обеспечения закупок

# 40%

Рост числа компаний в базе данных поставщиков и подрядчиков за первый год эксплуатации



### КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

# 15%

СОКРАЩЕНИЕ времени процесса закупки

# 15%

СОКРАЩЕНИЯ трудозатрат на рутинные и мелкие закупки

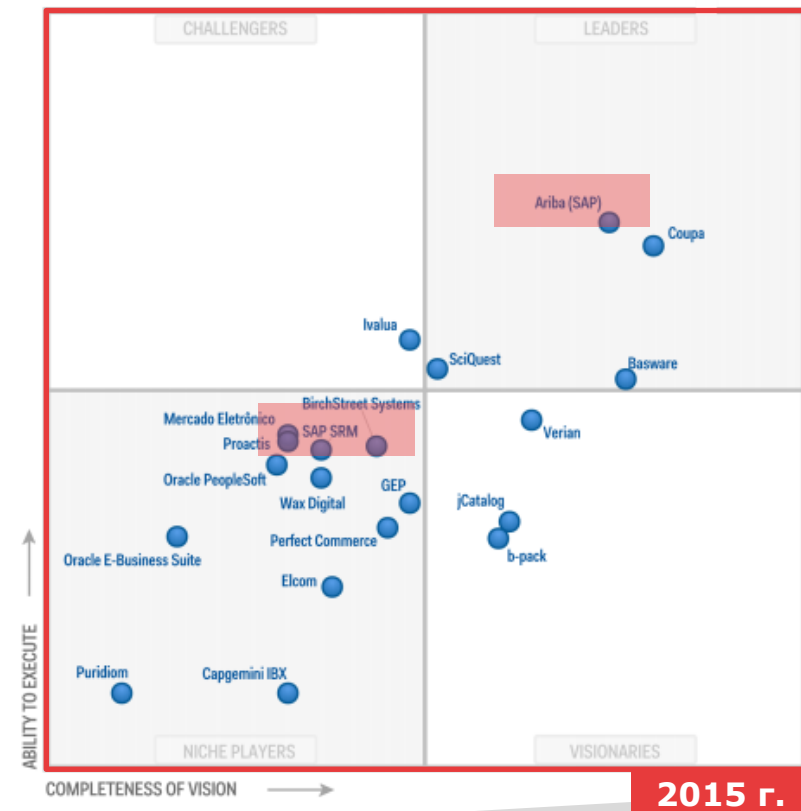
# 40%

УВЕЛИЧЕНИЕ зарегистрировавшихся компаний в базе данных поставщиков и подрядчиков за первый год эксплуатации

# SAP SE – глобальный лидер среди поставщиков систем автоматизации закупок

*"Ariba maintained its position in the Leaders quadrant with high scores in market understanding and responsiveness, sales execution and brand awareness"*

Gartner Research:  
"Magic Quadrant for Strategic Sourcing Application Suites."  
February 23, 2010



# Эффекты от внедрения решений SAP



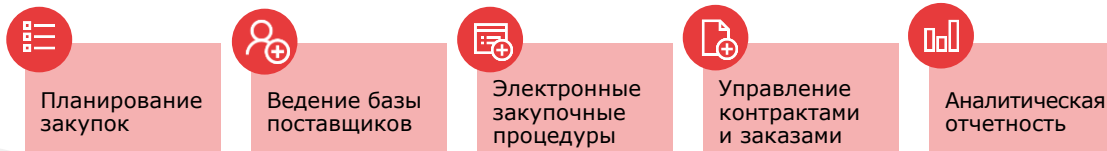
## Управление закупочной деятельностью

Повысьте эффективность управления закупочной деятельностью предприятия, автоматизировав взаимодействие с поставщиками

### Решаемые проблемы клиента

- Большой объем внеплановых закупок и закупок в обход действующих контрактов
- Хранение информации о проведенных тендерах в неструктурированном виде
- Существенные трудозатраты закупщиков на проведение рутинных закупок
- Различные процессы закупок в разных подразделениях компании, децентрализованная структура закупок
- Многократный ручной ввод информации о закупках и взаимоотношениях поставщиками в разных системах

### Компоненты решения



### Что помогают делать клиентами решения SRM?



СОКРАЩАЮТ время процесса закупки на

**15-30%**



СНИЖАЮТ закупочные цены на

**5-10%**



СОКРАЩАЮТ трудозатраты на рутинные и мелкие закупки на

**15-25%**

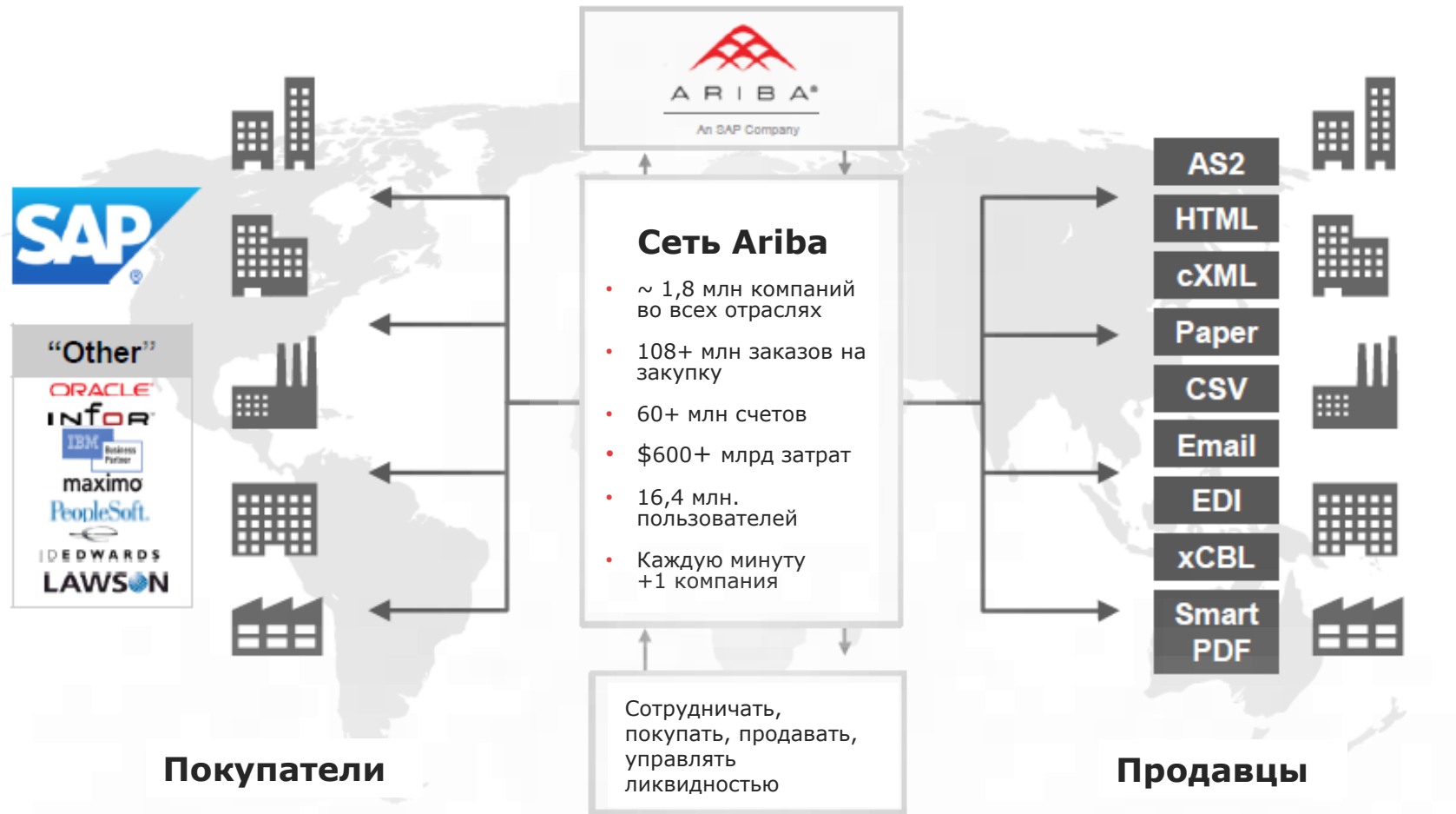
### Перспективные отрасли для применения решений:

- Финансы и страхование
- Телеком
- Ритейл
- Госсектор

# Глобальное направление развития электронных закупок – сеть поставщиков и покупателей



# Облачное решение для электронных закупок SAP Ariba





# Заказчики Ariba + SAP

## Лидеры в мире и в индустриях

Financial Services									
									
CPG & Retail									
									
Technology									
Mining, Chemicals, Energy									
									
Healthcare and Pharma									
									
Manufacturing and Construction									
									
Services and Other									
									

# Спасибо за внимание!

Докладчик  
**Софронов Сергей**  
Департамент процессов  
логистики  
Группа компаний ITPS

Т.: +7 912 884 3301  
[ssofronov@itps-russia.ru](mailto:ssofronov@itps-russia.ru)  
[www.itps.com](http://www.itps.com)

